



Försäljning B2B

Fyll upp din kalender



Vad är det som skiljer de som har fullbokade kalendrar från de som ständigt har problem att finna kunder som har tid att träffa dem?

Hur kan du bli bättre på att boka möten?

Vi vet att en hög bokningsfrekvens är avgörande för att kunna ha ett effektivt tempo i säljprocessen. Trots att vi har en säljande produkt/tjänst kan det vara svårt att få in ett möte. På denna intensivutbildning får du lära dig oslagbara tekniker som gör det mycket lättare att boka in möten. Med rätt teknik och praktisk träning kommer du snart att ha en full kalender. Under dagen varvar vi föreläsning med grupparbete och praktisk mötesbokning utifrån dina egna kundlistor.

Redan när du går hem för dagen kommer du att ha ett antal inbokade möten!

EQP Success Program®

En utbildning utan ett handlingsprogram är enligt vårt sätt att se det ingen riktig utbildning. EQP Success Program® (ESP) är ett unikt webbaserat verktyg som förlänger din utbildning med åtta veckor. Under denna period arbetar du aktivt med att bryta och byta vanor för att nå uppsatta mål.



Föreläsare Magnus Johansson

Magnus har en unik förmåga att träna och motivera enskilda individer till att nå resultat utöver det vanliga. Magnus, som senast arbetat i företaget Slipsten och numera tillhör EQP Business School, har mer än 15 års erfarenhet av försäljning inom olika branscher och han håller årligen över 100 föreläsningar och utbildningar. Med brinnande entusiasm, stor lyhördhet och effektiv säljträning genomför Magnus utbildningar som verkligen skapar resultat.

Agenda

- Hitta drivkraften – bli supermotiverad
- Bli av med alla säljhinder
- Bokningspitch i världsklass
- Effektiv samtalsteknik
- Att vända motstånd till köplust
- Avslutspsykologi

”Magnus Johansson höll den bästa säljutbildning jag varit på under min 30-åriga karriär som säljare och säljchef!”

*Leif Hellgren, Sales manager,
Trafikverket ICT*

Datum	Enligt överenskommelse
Pris	Enligt offert
Plats	Enligt överenskommelse
Ingår	Dokumentation, DISC-analys, lunch, för- och eftermiddagsfika
Anmälan	Görs på eqp.se eller ring 018-34 92 80



EQP Business School är ett av landets ledande utbildningsföretag inom försäljning, kundservice, ledarskap, presentation och motivation. Vårt mål är att varje utbildning ska vara av absolut bästa kvalitet. Deltagarnas resultat för står alltid i fokus. Besök oss på www.eqp.se för mer information.

