



Försäljning B2B

Säljfokus – skapa resultat i ditt företag!



Vill du att ditt företag ska växa? Vill du få fler kunder och skapa fler affärer? Vill du ha verktyg och träning för att skapa säljresultat? Önskar du utbyta erfarenheter och nätverka med andra företagare?

Då har du chansen att bli ett av de företag som väljs ut för att via IUC Dalarna delta i utvecklingsprogrammet Säljfokus med utbildaren Magnus Johansson från EQP Business School. Säljfokus är ett resultatriktat utvecklingsprogram för företag som vill öka sin försäljning och lönsamhet. Målsättningen är att alla deltagande företag skall få nya kunder under programmet.

OBS! Priset är subventionerat av IUC Dalarna och det finns **endast plats för 8 företag** i programmet. **Urval sker fortlöpande** så skynda dig in med din anmälan.



”En fantastiskt bra utbildning som givit ökad motivation och förbättrat säljresultat.”

*Josef Wåhlin
Wåhlins*

Agenda

- Tillfälle 1: Matcha din säljstil till kundens köpstil med DISC-modellen.
- Tillfälle 2: Personlig säljledning – att effektivisera säljprocessen.
- Tillfälle 3: Framgångsrika kundmöten – från kontakt till avslut.



Föreläsare Magnus Johansson

Magnus Johansson från EQP Business School har en unik förmåga att träna och motivera den enskilde individen till att nå resultat utöver det vanliga. Han har lång erfarenhet av att strukturera och leda arbetet med komplexa affärsprocesser. Magnus är författare till säljboken ”Myror kan fånga elefanter”. Med brinnande entusiasm, stor lyhördhet och effektiv säljträning genomför Magnus utbildningar som verkligen skapar resultat.

”Magnus Johansson höll den bästa säljutbildning jag varit på under min 30-åriga karriär som säljare och säljchef!”

*Leif Hellgren, Sales manager,
Trafikverket ICT*

Datum	26 april, 17 maj och 7 juni
Tid	9.00-16.30
Pris	15 000 kr (ex. moms) per deltagande företag (max 3 pers/företag)
Plats	Borlänge
Ingår	Dokumentation, lunch och fika.
Anmälan	www.eqp.se , telefon 018-34 92 80 eller e-post till magnus.johansson@eqp.se



EQP Business School är ett av landets ledande utbildningsföretag inom försäljning, kundservice, ledarskap, presentation och motivation. Vårt mål är att varje utbildning ska vara av absolut bästa kvalitet. Deltagarnas resultat för står alltid i fokus. Besök oss på www.eqp.se för mer information.

