

Säljfokus

Våren 2018



Säljfokus

Skapa resultat i ditt företag!

Försäljning B2B

Stämmer det här på dig?

Driver du företag och vill att det ska växa? Vill du få fler kunder och skapa fler affärer? Vill du ha verktyg och träning för att skapa säljresultat? Önskar du utbyta erfarenheter och nätverka med andra företagare?

Då har du chansen

Att bli en av dem som väljs ut för att delta i utvecklingsprogrammet med utbildaren Magnus Johansson från EQP Business School. Genom att utvecklingsprogrammet fokuserar på framgångsfaktorer för varje enskild deltagare kommer du att få ett förbättrat säljresultat.

OBS! Priset är subventionerat av Linköpings kommun och det finns endast 20 platser på utbildningen. Urval sker fortlöpande så skynda dig in med din intresseanmälan.

Vi skapar resultat

Varje deltagare genomför innan utbildningen en säljstilsanalys med hjälp av DISC-modellen. DISC-analysen ger en individuell beskrivning av deltagarens styrkor och utmaningar i kommuni-

kation. Analysen är konkret utformad för de olika situationer som vi ställs inför i säljprocessen. Mot bakgrund av analysen och företagets verksamhet skapar vi en säljplan.

Föreläsare Magnus Johansson

Magnus har en unik förmåga att träna och motivera den enskilde individen till att nå resultat utöver det vanliga. Han är en mycket erfaren föreläsare och utbildare med uppdrag i över 500 organisationer på meritlistan. Magnus har 20-års sälj och säljledarerfarenhet. Han har skrivit flera böcker om försäljning, och driver en podcast med över 10 000 lyssnare. Med brinnande entusiasm, stor lyhörddhet och konkreta metoder genomför Magnus utbildningar som verkligen skapar resultat.

” Magnus Johansson höll den bästa säljutbildning jag varit på under min 30-åriga karriär som säljare och säljchef!
Leif Hellgren, Sales manager, Trafikverket ICT

Innehåll

Tillfälle 1: Lär känna dig själv och din säljstil med DISC-modellen.

Tillfälle 2: Personlig säljledning – att skapa en konkret säljplan.

Tillfälle 3: Framgångsrika kundmöten – Från kontakt till avslut.

Datum: 12 februari, 26 februari och 19 mars

Tid: 9.00-12.30

Pris: 995 kr exkl. moms. (Normalpris 12 000 kr.)

Plats: Storgatan 58, Linköping

Ingår: Dokumentation, DISC® -analys

Anmälan: www.eqp.se, telefon 018-34 92 80 eller e-post till magnus.johansson@eqp.se.

Kursen riktar sig till ägare och delägare av företag med säte i Linköping