



Försäljning B2B

Konsten att påverka

Vill du lära dig att på ett oslagbart sätt påverka sin omgivning? Önskar ni skapa er egen högkonjunktur och sälj mer till fler? Vill ni göra det tufft för konkurrenterna? Då är det dags för Sveriges bästa endagsutbildning i ämnet ”sälj”!

I denna fullmatade försäljningsutbildning lotsar PG Wettsjö dig genom hela säljprocessen under en enda dag. Du lär dig bland annat hur du kommunicerar med kunden, skapar förtroende, gör en snabb behovsanalys, hanterar invändningar, uppfattar köpsignaler och skapar köpsug hos kunden. Utbildningen passar alla som behöver säljträning, både dig som är ny som säljare och dig som är en erfaren säljare som känner att du vill förbättra ditt säljresultat. Oavsett om du säljer varor eller tjänster är detta utbildningen för dig.

Agenda

- Vad kostar ett dåligt kundmöte
- Försäljningens sex steg
- Förtroende och kontakt
- Vinnande kommunikation
- Bemöta invändningar
- Köpsignaler
- Det "svåra" avslutet
- Få kunden att återkomma
- Merförsäljning

”Gott humör ger gott resultat,
Gott resultat ger gott humör”



Föreläsare PG Wettsjö

PG har under många år varit en av landets populäraste säljutbildare och det är ingen tillfällighet att han kallas för säljföreläsarnas säljutbildare. Flera av landets populäraste säljutbildare har startat sin karriär som elev hos PG. Under 20 år har PG inspirerat och utbildat 1000-tals säljare från en mängd olika branscher och företag. Han har drivit flera av landets tyngre utbildningsprocesser och tagit fram flera modeller och strategier som idag används flitigt i åtskilliga företag. Ett flertal gånger har han gjort succé som en av huvudtalarna på Stora säljdagen på bl.a. Oscarsteatern i Stockholm.

Bygg på med följande kurs

Presentationsteknik – ”Trollbind dina åhörare” (1 dag).

Boka fler kursdagar vid samma tillfälle till specialpris (2 dagar för 9 900 kr).

Datum	13 september 2018
Pris	6 900 kr. exkl. moms
Plats	Stockholm
Ingår	Dokumentation, kursintyg, lunch, för- och eftermiddagsfika
Anmälan	Görs på eqp.se eller ring 018-34 92 80



EQP Business School är ett av landets ledande utbildningsföretag inom försäljning, kundservice, ledarskap, presentation och motivation. Vårt mål är att varje utbildning ska vara av absolut bästa kvalitet. Deltagarnas resultat för står alltid i fokus. Besök oss på www.eqp.se för mer information.

